



Sales Manager (m/w/d)

Dein Aufgabengebiet:

- Du übernimmst die regionale Vertriebsverantwortung in einem definiertem Vertriebsgebiet
- Du betreust und entwickelst bestehende Kundenbeziehungen und bist für die Neugewinnung nationaler und internationaler Kunden zuständig
- Du erschließt neue, potenzielle Zielmärkte und übernimmst den Aufbau und die Pflege der Kooperation mit externen Vertriebspartnern
- Du übernimmst die Erarbeitung von Kunden- und Produkthanforderungen sowie die interne Abstimmung & Abgleich von Kunden- und Produkthanforderungen im Vertriebsprozess
- Du bist verantwortlich für Preiskalkulationen und Angebotserstellung, sowie das Führen von Vertragsverhandlung vor Ort in Zusammenarbeit mit den Vertriebspartnern
- Du tätigst regelmäßige Dienstreise in das entsprechende Vertriebsgebiet im Rahmen von CRM-Maßnahmen und zur Generierung neuer Aufträge sowie Teilnahme an Messen, Konferenzen, Symposien etc.

Damit begeisterst du uns:

- Du besitzt einen guten Studienabschluss in einer einschlägigen Fachrichtung
- Du verfügst über mehrjährige Erfahrung im Vertrieb technisch komplexer Investitionsgüter und deren Präsentation beim Kunden
- Du hast sichere Kenntnisse in der Verhandlungs- und Präsentationstechnik
- Du bringst unternehmerisches Denken und Handeln, sowie ein hohes Maß an Eigeninitiative mit
- Du weist verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift vor
- Du verfügst über eine verantwortungsbewusste, strukturierte und lösungsorientierte Handlungsweise

Das bieten wir dir:

- Großartige Kolleginnen und Kollegen und maximalen Gestaltungsspielraum
- Flexible Arbeitszeiten
- 28 Tage Urlaub sowie K.O.-Tage-Regelung im Krankheitsfall
- Vielfältige Weiterbildungsangebote sowie hausinterne Fach- und Führungslaufbahn
- Betriebliche Altersvorsorge und Kindergartenzuschuss
- Verschiedene Sportgruppen, hauseigenes Beachvolleyballfeld, Jobrad, kostenfreies Obst und Getränke
- Erfolgsbeteiligung
- Sehr gute Anbindung an öffentliche Verkehrsmittel sowie kostenlose Parkplätze direkt vor dem Haus ... und vieles mehr damit unsere Mitarbeiter gerne zur Arbeit kommen



Die 3D-Micromac AG ist der führende Spezialist für Lasermikrobearbeitung. Wir entwickeln Verfahren, Maschinen und komplette Anlagen auf höchstem technischen und technologischen Niveau. Unser Anspruch ist es, die Wünsche unserer Kunden auch bei komplexen Projekten perfekt zu erfüllen.

3D-Micromac steht für leistungsfähige, anwenderfreundliche und zukunftsorientierte Prozesse mit größter Produktionseffizienz. Durch unsere Technologien werden Innovationen verfügbar – und das weltweit.

3D-Micromac AG
Technologie-Campus 8
09126 Chemnitz
www.3d-micromac.de

Maria Göbel
Personalabteilung
Tel.: +49 (0)371 40043-390
jobs@3d-micromac.com



AMPLIFY OUR TEAM

