



PASSION. PRECISION. PURITY.

WIR SUCHEN EINE/N MITARBEITER/IN IN VOLLZEIT ALS

CUSTOMER SUPPORT SPECIALIST (INTERNAL SALES)

Die VAT Deutschland GmbH ist eine 100% Tochter der VAT Gruppe mit Sitz in der Schweiz. VAT ist ein weltweit führendes Unternehmen in der Entwicklung und Herstellung von Vakuumventilen, Modulen und Metallbälgen und beschäftigt weltweit ca. 1.400 Mitarbeiter. VAT-Produkte werden vorwiegend in der Halbleiterindustrie, in der Herstellung von Flachbildschirmen und Photovoltaikpanels sowie in einer breiten Palette von Industrie- und Forschungsanwendungen eingesetzt. Bei VAT stehen Innovation, Qualität und Zuverlässigkeit im Mittelpunkt. Unsere Kundenbetreuung wird durch ein weltweites Netz von regionalen Vertriebsgesellschaften und Vertriebspartnern sichergestellt.

Ihre Aufgaben

Direkt dem Country Manager Deutschland & Österreich unterstellt, übernehmen Sie unter anderem eigenverantwortlich folgende Aufgabenstellungen:

- Sales Support für Verkauf Deutschland und Österreich
- Technische und kommerzielle Beratung von Kunden (Telefon, E-Mail)
- Erstellen von Angeboten und deren Nachverfolgung
- Interne und externe technische und kommerzielle Abklärungen zu Anfragen und Aufträgen
- Auftragsbearbeitung (Bestelleingang und Auftragsüberwachung)
- Pflege der Kundendaten im CRM

Als Customer Support Specialist unterstützen und ergänzen sie das Verkaufsteam von Deutschland und Österreich, welches neben Ihnen 10 Mitarbeiter umfasst. Ziel ist es, die Kunden und Verkäufer optimal zu unterstützen und den erfolgreichen Vertrieb unserer Produkte in Deutschland und Österreich zu fördern.

Unser Angebot

Wir bieten Ihnen eine verantwortungsvolle und herausfordernde Aufgabe in einem dynamischen und spannenden Umfeld der High-Tech Industrie. Ein hohes Maß an Eigenverantwortung wird zugesichert. Gerne sind wir bereit, Ihnen unser Unternehmen und die ausgeschriebene Tätigkeit näher vorzustellen.

Interesse geweckt?

Dann senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen per E-Mail an: de@vatvalve.com.

Wenn Sie vorab Fragen haben, freuen wir uns auf Ihren Anruf: +49 351 501 934 00.

Unsere Anforderungen

Wir suchen nach einer Persönlichkeit mit technischer Ausbildung und gutem kaufmännischen oder betriebswirtschaftlichen Verständnis. Erfahrung im Verkaufsdienst in der Maschinenindustrie oder verwandten Bereichen bringen Sie mit. Ihre Arbeitsweise ist strukturiert und prozessorientiert. Sie sind ein Teamplayer und arbeiten gern mit verschiedenen Unternehmensbereichen zusammen. Ein hohes Maß an Kunden- und Serviceorientierung in Verbindung mit ausgeprägtem Kosten- und Qualitätsbewusstsein zeichnet Sie aus. Der Umgang mit MS Office-Produkten ist Ihnen vertraut und Sie besitzen gute Kenntnisse im Umgang mit ERP-Systemen. Die deutsche Sprache beherrschen Sie stilsicher. Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift runden Ihr Profil ab.